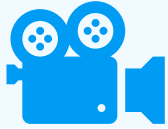


NIS2 als Booster verstehen

Potenziale identifizieren, aufklären und erfolgreich Umsatz steigern



Housekeeping Rules



Das Webinar wird aufgezeichnet



Teilnehmer sind während des Webinars stummgeschaltet



Fragen bitte während des Webinars in das Q&A-Fenster stellen

Herzlich willkommen

Ihre Experten



Florian Neus

Senior Partner
Marketing Manager



Peter Weber

Technical Account
Manager Security



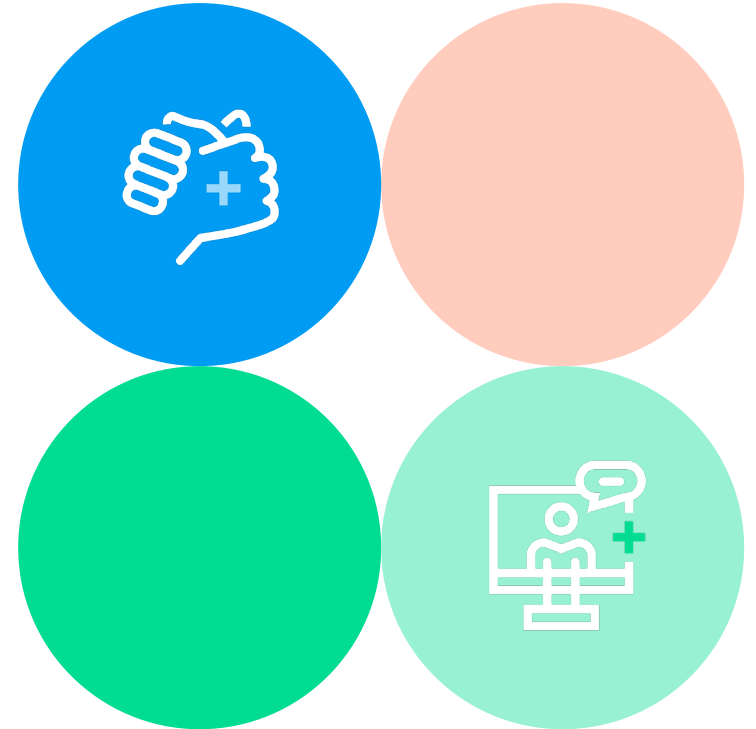
Daniel Graßer

Director of
Security Services

Agenda

NIS2 als Booster verstehen

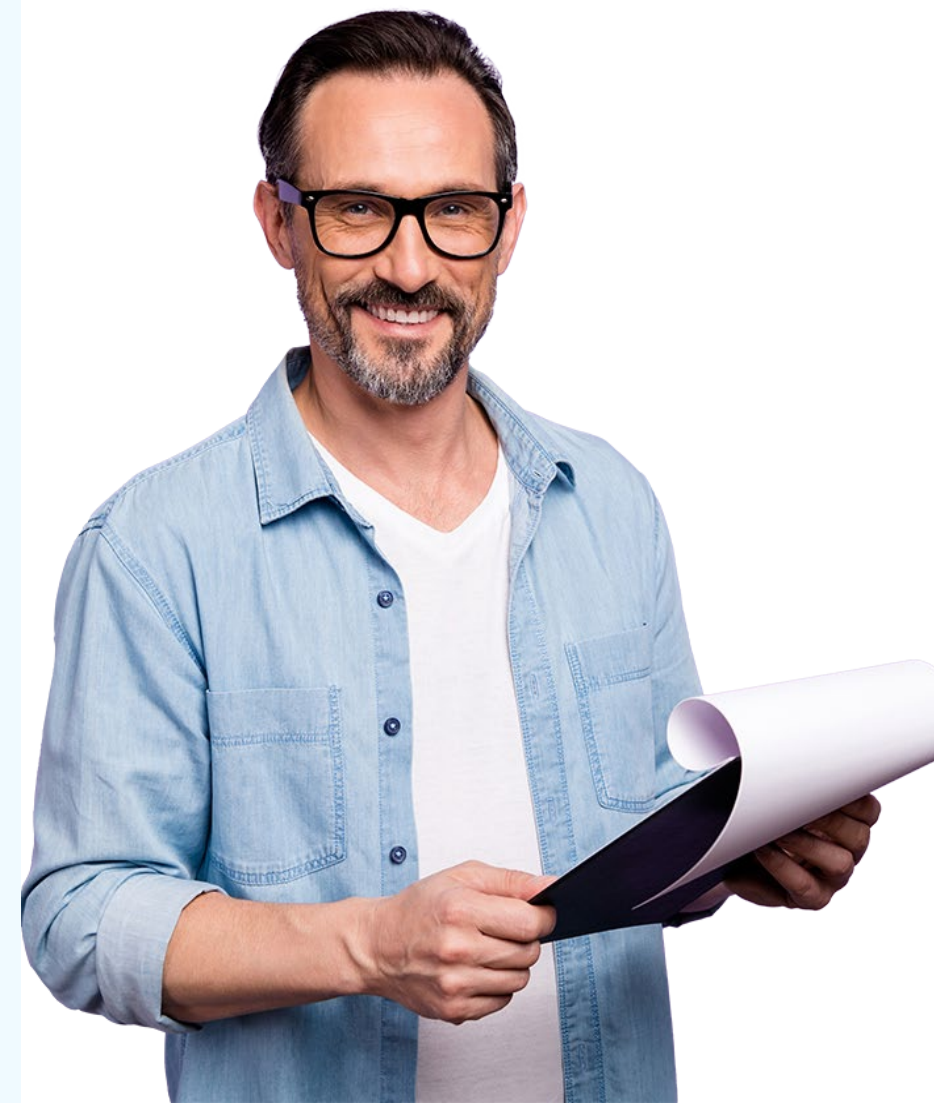
- + Warum Cybersecurity?
- + NIS2 in a Nutshell
- + Umsetzungsszenarien und Projektmöglichkeiten
- + Gemeinsamer Go-to-Market
- + Q & A



Warum Cybersecurity?

Was uns gerade beschäftigt!

- + Bedrohungslage
- + Digitalisierung & Cloud-Transformation
- + Wettbewerbsfähigkeit
- + Fachkräftemangel
- + Budget, Investitionsstau & Inflation
- + Komplexität (auch für Technologie)
- + Veränderte Gesetzeslage
- + Auswahl des richtigen Partners





Es brennt lichterloh

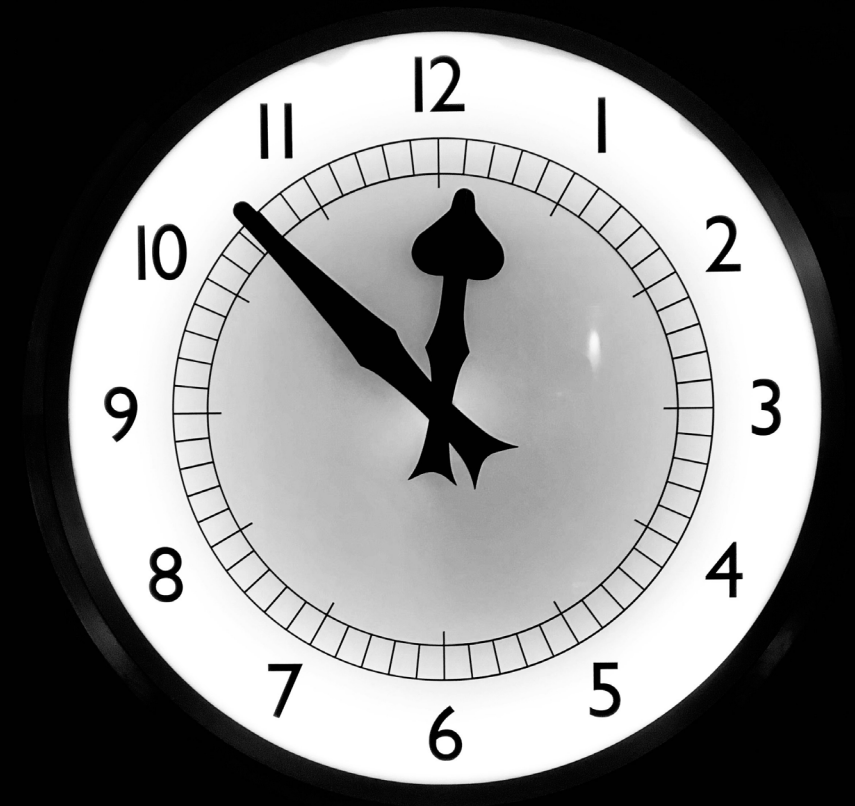


Weltklasse Spielfeld



Mögliche Auswirkungen und unsere
Verantwortung

Haben wir noch Zeit?



NIS2 in a Nutshell



Was ist NIS2?

Network and Information Security Directive 2 (NIS2)

**Überführung
in nationales Recht
bis 17.10.2024**



**Angemessene
Sicherheitsmaßnahmen
für Organisationen in
kritischen Sektoren**



**Bessere Zusammenarbeit
der EU-Mitgliedsstaaten
zur Stärkung der
Cybersecurity in Europa**



**Sanktionen und hohe
Geldstrafen bei Verstößen**



Wen betrifft NIS2?

Organisationen, die Dienstleistungen in der EU erbringen

Größe/Umsatz

- + ab 50 Mitarbeitenden

ODER

- + ab 10 Millionen Euro Umsatz

ODER

- + Sonderfälle: Ein Ausfall hätte beispielsweise Auswirkungen auf die öffentliche Sicherheit/Gesundheit

Wesentliche Einrichtungen

- + Energie
- + Verkehr & Transport
- + Bankwesen und Finanzmärkte
- + Gesundheitswesen
- + Trinkwasser
- + Abwasser
- + Digitale Infrastruktur
- + ITK-Services B2B
- + Öffentliche Verwaltung
- + Weltraum

Wichtige Einrichtungen

- + Post- und Kurierdienste
- + Abfallwirtschaft
- + **Produktion & Handel** mit chemischen Stoffen
- + **Produktion, Verarbeitung** und Handel mit Lebensmitteln
- + Verarbeitendes Gewerbe, Herstellung von Waren
- + Anbieter digitaler Dienste

Ziele, Anforderungen und Maßnahmen für NIS2

Organisationen, die Dienstleistungen in der EU erbringen

Ziele von NIS2

- + Verbesserung der Resilienz / Cybersicherheit
- + Erweiterung Anwendungsbereich – wesentliche und wichtige Einrichtungen
- + Schutz kritischer Infrastrukturen
- + Förderung von Compliance
- + Meldung von Sicherheitsvorfällen
- + Strenge Aufsicht von Durchsetzungen
- + Förderung von Kooperation
- + Harmonisierung von einheitlicher Sicherheit in Europa

Anforderungen von NIS2

- + Risikobewertung
- + Sicherheitsmaßnahmen
 - + Technische und organisatorische Maßnahmen, um identifizierte Risiken zu bewältigen
 - + Auf dem Stand der Technik
- + Schutz vor Cyberbedrohungen
- + Meldung von Vorfällen
- + Vermeidung von Strafen
- +

Maßnahmen von NIS2

- + Policies und Richtlinien
- + Risikomanagement / ISMS
- + Incident Management (Prävention, Detektion und Reaktion)
- + Business Continuity (BCM) – Krisen Management, Backup und DR etc.
- + Effektivität zur Messung von Cyber- und Risiko-Maßnahmen
- + Personal sensibilisieren
- + Authentifizierungen
- + Kommunikation aufrechterhalten
- + ...

Sanktionen bei Verstößen

Persönliche Haftung von Geschäftsführenden und Vorständen

Für Verstöße gegen die Anforderungen von NIS2 gelten Geldbußen bis zu einer Höhe von:

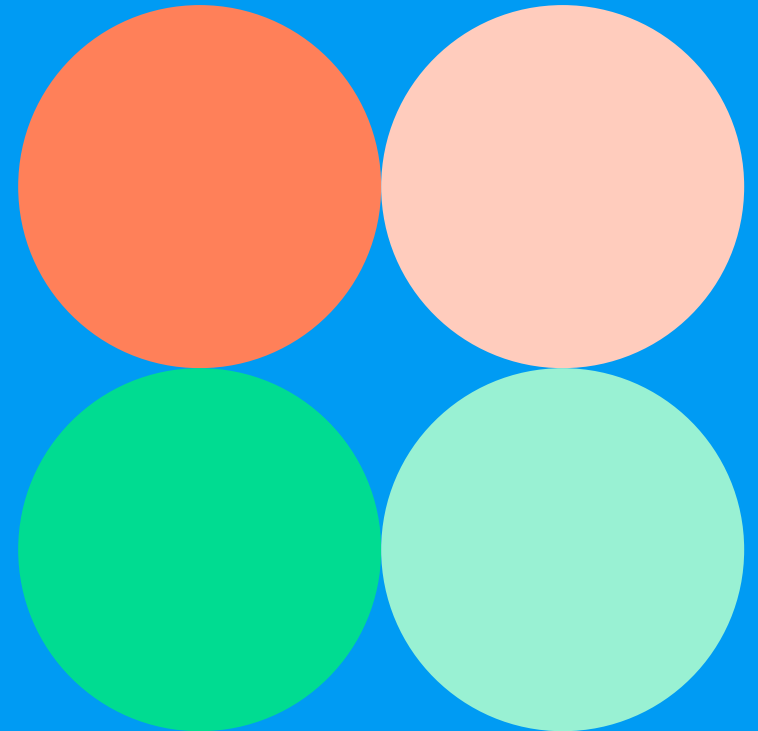
- + 10 Mio. Euro oder 2 Prozent des weltweiten Umsatzes (Wesentliche Einrichtungen)
- + 7 Mio. Euro oder 1,4 Prozent des weltweiten Umsatzes (Wichtige Einrichtungen)
- + Persönliche Haftung von Geschäftsführenden und Vorständen

„Die Anforderungen und Standards gelten im gleichen Maße für Dienstleister/ Zulieferer, die zukünftig eine Cyberversicherung abschließen möchten!“



Umsetzungsszenarien und Projektmöglichkeiten

Security Services



Wie kann plusserver unterstützen?



NIS2-Assessment (plusserver oder Partner)

Security-Beratung/ Consulting

- + Feinkonzeption und Design von Security-Maßnahmen und -Architekturen
- + Pentests und Audits

Security-Lösungen

- + SOC as a Service
- + EDR as a Service
- + Schwachstellenmanagement
- + Next Gen Firewall
- + DDoS-Schutz
- + Backup/Disaster Recovery

Zertifizierte Infrastruktur

- + Standorte in DE
- + ISO 27001
- + BSI C5 (Typ-II)

Sales Cases mit NIS2

Einfache Beispiele

Security auf dem Stand der Technik



NIS2-Assessment und Security Services als Projekttrieb... zur Reduzierung von Komplexität

Incident Management



Security Scanner, SOC-Module, Security Operations Center aaS, Endpoint Detection & Response

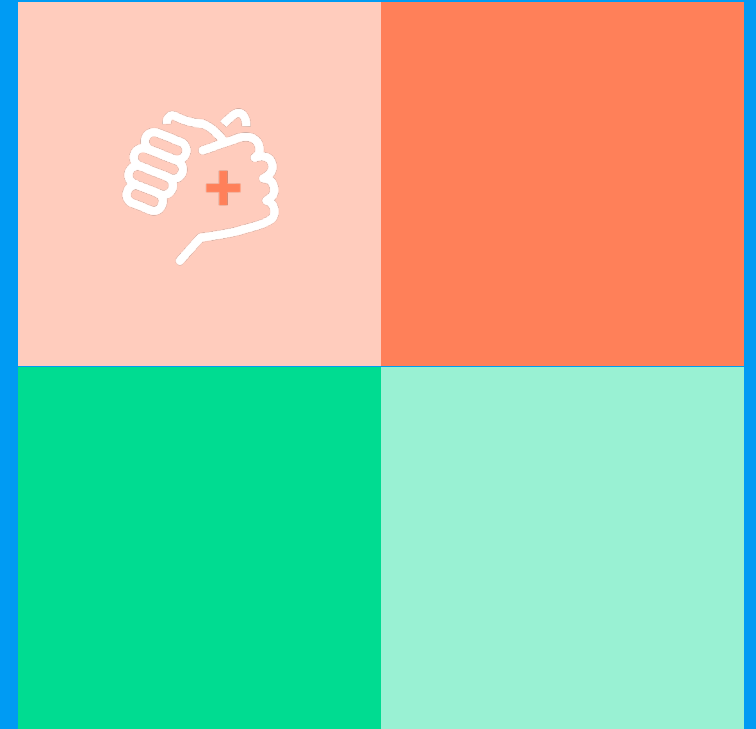
Business Continuity



plusserver Cloud Services (made in Germany / certified) mit Backup as a Service in Kombination mit Cloud Security

Gemeinsamer Go-to-Market

Webinarreihe zur partnerschaftlichen
LeadGen



NIS2 als Chance für gemeinsames Wachstum

Ablauf und Inhalte

Phase 1: Enablement

- + Insights zu NIS2 und unseren Produkten
- + Exklusive Webinare
- + Kommunikationsmitteln für Aufbau oder Erweiterung geeigneter Go-to-Market-Pläne

Phase 2: LeadGen

- + Laden Sie Ihre Kunden und Interessenten zu unseren Endanwender-Webinaren am 14. Mai und 4. Juni ein
- + Gemeinsame Kommunikation via E-Mail und auf Social Media

Phase 3: Beraten und Verkaufen

- + Gehen Sie in den Austausch mit Ihren Webinar-Leads und unterstützen Sie diese aktiv bei der Umsetzung der NIS2-Richtlinien
- + Unsere Experten und Teams stehen Ihnen jederzeit zur Seite und unterstützen mit weiterführender Expertise

Webinare für unsere Channel-Partner

Jetzt anmelden und alle Informationen erhalten!

NIS2 als Booster verstehen

Ihre Themen am 12. April 2024:

- + Bedrohungslage und Motivation: Darum ist die Umsetzung der NIS2-Vorgaben essenziell für den Geschäftserfolg Ihrer Kunden.
- + NIS2: Was kommt auf uns zu? Welche Umsetzungsszenarien sind realistisch?
- + Von der Beratung bis zum SOC as a Service – diese Kundenprojekte sind möglich.

Detektion und Reaktion mit SOC, EDR & Co.

Ihre Themen am 19. April 2024:

- + Schritt für Schritt erklärt: So funktioniert ein Security Operations Center as a Service
- + Flexibilität und Geschwindigkeit: Bestehende Third-Party-Module integrieren statt migrieren
- + Last Line of Defense: Kunden für den Ernstfall wappnen

Agil, innovativ – und resilient

Ihre Themen am 26. April 2024:

- + Cloud Workloads: Inventarisierung und Absicherung
- + Posture Management: So schützen Sie Ihre Multi-Cloud-Umgebung
- + Effektive Wege zur Steigerung von Detektions- und Reaktionsfähigkeit
- + Schwachstellen im Quellcode erkennen

Unsere Webinare für Ihre Kunden

Egal ob Einsteiger oder Experte: Endanwender profitieren von unserer Expertise

A Beginners Guide to NIS2

Am 14. Mai bieten wir eine Plattform für alle Kunden, die noch keine oder kaum Kenntnisse über NIS2 haben. Diese Inhalte werden wir vermitteln:

- + Motivation und Bedrohungslage: Warum NIS2 eine Chance ist, Ihren Geschäftserfolg nachhaltig zu schützen
- + Wen trifft es und welche Konsequenzen drohen bei Nichteinhaltung?
- + Nutzen für Ihr Unternehmen und Anforderungen an Ihre IT

Auf die Plätze, fertig, NIS2!

Alle Details zur Umsetzung der NIS2-Richtlinien bieten wir Ihren Kunden am 4. Juni. Von unseren Experten erfahren Ihre Kunden, wie ...

- + die Umsetzung von NIS2 langfristig Ihre Wettbewerbsfähigkeit steigern kann,
- + Sie schnell die notwendigen Schritte zur Umsetzung der Richtlinie identifizieren können,
- + und wieso „as a Service“-Produkte modernste Security-Lösungen auch dann zugänglich machen, wenn IT-Fachkräfte, Know-how oder Budget fehlen.

Inhalte für Ihre Kommunikation

Kostenfreie Verwendung, hochwertige Inhalte

Nutzen Sie unsere Assets für die Ansprache Ihrer Kunden oder für die eigene LeadGen. Zum Thema NIS2 bieten wir verschiedene Inhalte, die Sie passend zu den Bedürfnissen Ihrer Kunden einsetzen können.

- + **(Produkt-)Datasheets für den ersten Kontakt mit den Kunden**
- + **Präsentationen und Playbooks für Ihre Gespräche mit den Kunden**
- + **Checklisten und Blog-Beiträge für den Wissensaustausch**

Alle Inhalte finden Sie in unserem neuen [MarketingHub](#) und auf der [Landingpage zur NIS2-Initiative](#).



Next Steps

Wie geht es jetzt weiter?

- + Versand weiterer Inhalte am 15. April
 - + Individuelle Links für die Endanwender-Webinare
 - + Werbematerial für die Webinare im MarketingHub
- + Vermarktungsstart für Endanwender-Webinare
- + Enablement-Webinare

Selbstverständlich:

- + Projektschutz für Ihre Leads: Das Follow-up gestalten Sie nach Ihren Vorstellungen. Optional natürlich auch mit unserer Unterstützung.



Q&A

Wir helfen gerne!



Gemeinsam wachsen!

Jetzt mit der Umsetzung starten. Wir unterstützen Sie gerne.

Sie haben Fragen oder Anregungen zu unserer NIS2-Initiative? Wenden Sie sich einfach an folgende Kontakte:

Bei Fragen zur Initiative, Kommunikationsmitteln und unseren Webinaren:

partner.marketing@plusserver.com

Bei Fragen zu Produkten und technischen Details:

partner.technik@plusserver.com

Bei Fragen zu Projekten, Deal-Registrierungen und Sales-Unterstützung:

partner.sales@plusserver.com



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

19. April **Detektion und Reaktion**

26. April **Agil, innovativ – und resilient**

Unsere Security-Initiative wird unterstützt von

veeam

eset

IBM